

Содержание:

ВВЕДЕНИЕ

Банкротство – это сравнительно новое для российской экономики явление, которое стало насущной необходимостью в условиях рыночных отношений.

В настоящий момент нашей рыночной экономике присущи такие явления как спад промышленности, экономический кризис, отсутствие инвестиций, ужесточение денежно-кредитных отношений, что несомненно приводит к несостоятельности хозяйствующих субъектов. И перед обществом встает вопрос: что же делать с этими обанкротившимися предприятиями.

Существующая до 1998 г. в России нормативно-правовая база, (Федеральный закон «О несостоятельности (банкротстве)» от 8 января 1998 года № 6-ФЗ), регламентирующая процесс банкротства, оказалась неработоспособной в современных экономических условиях и привела к тому, что крупные предприятия получили возможность, не опасаясь банкротства, продолжать усугублять кризис неплатежей. Но, не смотря на это, с каждым годом число дел о несостоятельности, рассмотренных арбитражными судами, растет, что, несомненно, свидетельствует о том, что институт банкротства в России занимает одно из ведущих мест в развитии нормальных экономических отношений среди участников хозяйственного оборота.

Сейчас действует новый федеральный закон РФ «О несостоятельности (банкротстве)» от 26.10.2002 № 127-ФЗ^[1]. Он является комплексным актом, содержащим нормы и материального, и процессуального права.

В данной работе я постараюсь дать наиболее точное определение понятия несостоятельности предприятия (банкротства), перечислить признаки и обстоятельства, которые учитываются при признании организации банкротом. Раскрыть два противоположных подхода к проблеме критерия банкротства, основные признаки и вопрос его правового регулирования.

И, более детально, хотелось бы раскрыть непосредственную тему курсовой работы «Процедуры банкротства». Закон выделяет следующие основные процедуры банкротства: наблюдение, финансовое оздоровление, внешнее управление, защитный период, конкурсное право и мировое соглашение. Я постараюсь более

детально раскрыть каждую из них.

1. Понятие, основные критерии и правовое регулирование банкротства

1.1. Понятие банкротства

Законодательство о несостоятельности (банкротстве) представляет собой достаточно сложный комплекс правовых норм, которые содержатся в целом ряде нормативных актов.

Основным законодательным актом в данной области является Гражданский кодекс Российской Федерации, который содержит отдельные положения о несостоятельности (банкротстве) индивидуальных предпринимателей и юридических лиц. Положения о банкротстве содержатся и в других статьях ГК РФ.

26 октября 2002 г. вступил в силу новый (третий по счету) Федеральный закон №127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)».

Согласно ст.3 Закона о несостоятельности к признакам банкротства относят следующие: юридическое лицо считается неспособным удовлетворить требования кредиторов по денежным обязательствам и (или) исполнить обязанность по уплате обязательных платежей, если соответствующие обязательства и (или) обязанность не исполнены им в течение трех месяцев с даты, когда они должны были быть исполнены.

Таким образом, современное понятие «несостоятельности (банкротства)» можно охарактеризовать следующими признаками:

- неспособность должника удовлетворить в полном объеме требования кредиторов по денежным обязательствам, т.е. неспособность рассчитаться по долгам со всеми кредиторами;
- неспособность должника уплатить обязательные платежи - налоги, сборы и иные обязательные взносы в бюджет соответствующего уровня и во внебюджетные фонды в порядке и на условиях, которые определяются законодательством Российской Федерации;

состояние неплатежеспособности должника трансформируется в несостоятельность (банкротство) только после того как арбитражный суд констатирует наличие признаков неплатежеспособности должника, являющихся достаточным основанием для применения к нему процедур, предусмотренных Законом.

В соответствии с п.2 ст. 4 Закона , для определения наличия признаков банкротства должника учитываются:

- размер денежных обязательств, в том числе размер задолженности за переданные товары, выполненные работы и оказанные услуги, суммы займа с учетом процентов, подлежащих уплате должником, размер задолженности, возникшей вследствие неосновательного обогащения, и размер задолженности, возникшей вследствие причинения вреда имуществу кредиторов, за исключением обязательств перед гражданами, перед которыми должник несет ответственность за причинение вреда жизни или здоровью, обязательств по выплате выходных пособий и оплате труда лиц, работающих по трудовому договору, обязательств по выплате вознаграждения по авторским договорам, а также обязательств перед учредителями (участниками) должника, вытекающих из такого участия;
- размер обязательных платежей без учета установленных законодательством РФ штрафов (пеней) и иных финансовых санкций.

При этом важно подчеркнуть, что подлежащие применению за неисполнение или ненадлежащее исполнение обязательства неустойки (штрафы, пени), проценты за просрочку платежа, убытки, подлежащие возмещению за неисполнение обязательства, а также иные имущественные и (или) финансовые санкции, в том числе за неисполнение обязанности по уплате обязательных платежей, не учитываются при определении наличия признаков банкротства должника.

В соответствии со ст.7 Закона, правом на обращение в арбитражный суд с заявлением о признании должника банкротом обладают должник, конкурсный кредитор, уполномоченные органы по истечении тридцати дней с даты направления (предъявления к исполнению) исполнительного документа в службу судебных приставов и его копии должнику.

Экономическая несостоятельность (*банкротство*) – это неплатежеспособность предприятия, имеющая или приобретающая устойчивый характер, признанная хозяйственным судом или правомерно объявленная должником в соответствии с законодательством^[2]. Суть банкротства состоит в отсутствии денег у предприятия

для оплаты своих обязательств, это состояние финансовой необеспеченности, то есть абсолютное расстройство производственно-хозяйственной деятельности, являющееся причиной разорения и ликвидации предприятия.

Банкротство предопределено самой сущностью рыночных отношений, которые всегда связаны с риском потерь, неопределенностью достижения поставленных целей или возможностью постановки ошибочных целей.

Рисковые ситуации могут возникнуть на всех стадиях хозяйственного процесса: от закупки и доставки сырья, материалов, комплектующих изделий до производства и продажи готовой продукции. Их причинами могут быть: неплатежеспособность потребителей, невыполнение договорных обязательств поставщиками ресурсов, длительные задержки с оплатой счетов за поставленную продукцию, некачественное по различным причинам производство продукции, некомпетентность управленческого персонала и многое другое.

Эти потери ведут к уменьшению прибыльности капитала и возникновению финансовых средств, что усугубляется, если кредиторы не возобновляют финансирование. Тогда предприятие должно выплатить не только проценты, но и сумму основного долга. В условиях же отсутствия наличных средств появляется проблема ликвидности активов. Это состояние называют технической неплатежеспособностью. Уже на этой стадии возможно обращение кредиторов в суд о признании предприятия банкротом.

Смысл банкротства состоит в том, что из хозяйственного оборота исключаются неплатежеспособные предприятия. Поскольку экономическая несостоятельность одного предприятия сказывается на финансовом положении других субъектов хозяйствования, являющихся его контрагентами, то банкротство позволяет субъектам хозяйствования улучшить свои дела и достичь финансовой стабильности.

Без процедуры банкротства экономика не может быть эластичной. Именно экономическая ответственность, формой реализации которой выступает банкротство, заставляет хозяйствующих субъектов работать эффективно. В противном случае финансовые, трудовые и материальные ресурсы через рыночную инфраструктуру переходят от неэффективно к успешно работающим предприятиям. В этом проявляется жесткость рыночных механизмов регулирования экономических процессов. Таким образом, банкротство предприятий и определенный уровень безработицы являются своего рода платой

за результативность производственно-хозяйственной деятельности. Предприятие, не способное к конкуренции, не нашедшее свое место на рынке товаров и услуг, не имеющее собственных сил провести санацию и реструктуризацию, должно в конце концов прекратить свое существование, чтобы дать возможность на его месте возникнуть другому, более конкурентоспособному предприятию.

Процедуры банкротства, как правило, проводятся при участии государства. Его задача состоит в том, чтобы сделать эту процедуру как можно безболезненной для общества, однако при этом естественный процесс банкротства неэффективных, а порой и убыточных предприятий не должен искусственно сдерживаться через механизм дотаций. В этом случае упускается возможность санации и реструктуризации предприятий и оздоровления экономики в целом.

В мировой практике процедура банкротства состоит в том, что кредиторы (физические и юридические лица, которым должно данное предприятие) добиваются санации или ликвидации банкрота. Собственники предприятия теряют право собственности на имущество предприятия-банкрота, а созываемое собрание кредиторов решает судьбу предприятия.

При этом могут быть использованы два варианта:

ликвидация предприятия;

санация.

В случае ликвидации предприятия право собственности в отношении имущества передается в судебном порядке уполномоченному на то лицу (органу) — ликвидатору (или синдикату), задача которого состоит в продаже целого предприятия или его части с целью удовлетворения требований кредиторов.

На практике иногда возникают случаи, когда рыночная цена имущества предприятия не может компенсировать средства кредиторов, вложенные в ликвидируемое предприятие. Тогда кредиторы на свой риск пробуют провести санацию предприятия, то есть возобновить его работу, но при смене аппарата управления и проведении комплекса оздоровительных мероприятий.

1.2. Основные критерии банкротства

Ликвидация недееспособных предприятий имеет как положительные, так и отрицательные стороны.

К недостаткам банкротства можно отнести:

потерю работниками ликвидируемого предприятия рабочих мест и обострение в этой связи социальной напряженности в обществе;

потерю кредиторами (банками, инвестиционными компаниями, фондами, государственным бюджетом и т.п.) значительных средств, вложенных в обанкротившееся предприятие;

распыление и омертвление неликвидного имущества вследствие того, что порой ликвидаторы не могут найти для него покупателей.

Достоинствами банкротства являются:

закрытие нерентабельных производств, что приводит к снижению издержек и повышению эффективности общественного производства;

высвобождение ресурсов, вовлеченных в неконкурентоспособное производство;

ротация менеджерского персонала, обеспечивающая рост квалификации, усиление предприимчивости, заинтересованности работников аппарата управления и рабочих в конечных результатах своей деятельности;

приобретение опыта и формирование эффективной инвестиционной

политики инвестиционными организациями и т.п.

Мировой практике известно два противоположных подхода к проблеме критерия банкротства^[3]. *Первый подход* - объективный: должник признается банкротом, если не имеет средств расплатиться с кредиторами, о чем делается вывод из неисполнения под угрозой банкротства обязательств на определенную сумму в течение определенного времени. Если должник под страхом ликвидации в результате банкротства не способен изыскать средства (например, реализовав часть дебиторской задолженности) для удовлетворения интересов кредиторов, то такой должник не в состоянии функционировать в рыночных условиях; более того, его деятельность может нанести ущерб интересам кредиторов (как реальных, так и потенциальных). Описанный критерий получил название критерия неплатежеспособности либо потока денежных средств.

Второй подход к критерию банкротства заключается в том, что банкротом может быть признан должник, стоимость имущества которого меньше общего размера его обязательств. При этом не имеет значения, насколько размер задолженности превышает установленный законом минимальный для признания банкротства, насколько просрочена эта задолженность по сравнению с установленным минимальным сроком просрочки. При использовании этого критерия (он получил название критерия неоплатности либо структуры баланса) предприятие-должник имело возможность годами не исполнять свои обязательства, для чего нужно было делать только одно - поддерживать размер задолженности на уровне чуть меньше, чем стоимость активов. Признать такого должника банкротом было невозможно, даже если он явно пользовался в своих интересах описанной ситуацией.

1.3. Правовое регулирование банкротства

В российском законе «О несостоятельности (банкротстве)» 2002 г. содержится четкое определение самого понятия несостоятельности (банкротства): это признанная арбитражным судом или объявленная должником неспособность должника в полном объеме удовлетворить требования кредиторов по денежным обязательствам и (или) исполнить обязанность по уплате обязательных платежей. У предприятия может быть неудовлетворительная структура баланса, у него могут быть явные признаки банкротства, но признать его банкротом может только арбитражный суд (или сам должник может объявить себя банкротом, но с согласия кредиторов).

Признаком банкротства юридического лица по закону считается неспособность юридического лица удовлетворить требования кредиторов по денежным обязательствам и (или) исполнить обязанность по уплате обязательных платежей, если соответствующие обязательства и (или) обязанности не исполнены им в течение трех месяцев с момента наступления даты их исполнения.

Должник (юридическое лицо или предприниматель) может быть признан банкротом в случае его неплатежеспособности, но наличие у него имущества, превышающего общую сумму кредиторской задолженности, является свидетельством реальной возможности восстановить его платежеспособность и, следовательно, может служить основанием для применения к должнику процедуры внешнего управления.

Для определения наличия признаков банкротства должника принимается во внимание размер денежных обязательств, в том числе размер задолженности за переданные товары, выполненные работы и оказанные услуги, суммы займа с учетом процентов, подлежащих уплате должником, за исключением обязательств перед гражданами, перед которыми должник несет ответственность за причинение вреда жизни и здоровью, обязательств по выплате авторского вознаграждения, а также обязательств перед учредителями (участниками) должника юридического лица, вытекающих из такого участия. Подлежащие уплате за неисполнение или ненадлежащее исполнение денежного обязательства неустойки (штрафы, пеня) не учитываются при определении размера денежных обязательств. Размер обязательных платежей принимается во внимание без учета установленных законодательством Российской Федерации штрафов (пени) и иных финансовых (экономических) санкций.

Дело о банкротстве может быть возбуждено арбитражным судом, если требования к должнику - юридическому лицу в совокупности составляют не менее пятисот минимальных размеров оплаты труда. Правом на обращение в арбитражный суд с заявлением о признании должника банкротом в связи с неисполнением денежных обязательств обладают должник, кредитор и прокурор, а в случае неисполнения обязанности по уплате обязательных платежей также налоговые и иные уполномоченные в соответствии с федеральным законом органы.

Должник имеет право обратиться в арбитражный суд с заявлением о своей несостоятельности в предвидении банкротства (т.е., при наличии признаков ухудшения экономического положения, обстоятельств, объективно свидетельствующих о том, что предприятие через определенное время не сможет выполнять свои обязательства). Это открывает возможность применения к нему восстановительных процедур.

Для того чтобы упорядочить процесс банкротства, предотвратить так называемые «ложные банкротства», необходимо иметь соответствующую нормативную базу, регламентирующую процедуру санации и ликвидации предприятий. Законодательство о банкротстве должно защищать право собственности и позволять собственникам принимать любые экономические решения, не противоречащие закону, и соответственно - брать на себя всю полноту ответственности за решения и риск. С другой стороны, оно призвано защищать кредиторов от недобросовестных и неплатежеспособных партнеров, гарантировать им получение вложенных в предприятие средств. Государство, с точки зрения интересов своих граждан, должно также заботиться о том, чтобы человеческие,

финансовые и материальные ресурсы использовались эффективно.

Обеспечить баланс интересов указанных выше групп населения чрезвычайно сложно, так как радикальная политика в области банкротства может привести к уничтожению рентабельных предприятий, испытывающих временные финансовые затруднения и имеющих шанс поправить свои дела при помощи реструктуризации. В то же время чрезмерная опека предприятий может затормозить процесс ликвидации убыточных предприятий и привести к появлению неэффективных отраслей, что также негативно скажется на состоянии экономики в целом.

2. Процедуры банкротства

2.1. Наблюдение

Закон выделяет следующие основные процедуры банкротства:

наблюдение;

финансовое оздоровление;

внешнее управление;

конкурсное производство;

мировое соглашение.

Наблюдение – это первая процедура банкротства, применяемая к должнику в целях обеспечения сохранности имущества должника, проведения анализа финансового состояния должника, составления реестра требований кредиторов и проведения первого собрания кредиторов.

Процедура наблюдения вводится определением арбитражного суда по результатам рассмотрения обоснованности требований заявителя. Тем же определением суда назначается временный управляющий. При этом руководитель предприятия – должника и иные органы управления продолжают свою работу, но ряд сделок они могут совершать только с письменного согласия временного управляющего. Кроме того, в период наблюдения они не могут принимать ряд решений (о реорганизации, ликвидации юридического лица, создании филиалов и

представительств и др.). Наблюдение прекращается с даты введения финансового оздоровления, внешнего управления, признания арбитражным судом должника банкротом и открытия конкурсного производства или утверждения мирового соглашения.

2.2. Финансовое оздоровление

Финансовое оздоровление – процедура банкротства, применяемая к должнику в целях восстановления его платежеспособности и погашения задолженности перед всеми кредиторами в соответствии с утвержденным арбитражным судом графиком погашения задолженности.

В соответствии с пунктами 1, 6 статьи 80 Закона N 127-ФЗ финансовое оздоровление вводится определением арбитражного суда на основании решения собрания кредиторов . Процедура финансового оздоровления может быть введена собранием кредиторов либо арбитражным судом по ходатайству учредителей (участников). Максимальный срок финансового оздоровления составляет 2 года. В определении о введении финансового оздоровления должен указываться срок финансового оздоровления, а также содержаться утвержденный судом график погашения задолженности, а в случае предоставления обеспечения исполнения обязательств должника в соответствии с графиком погашения задолженности определение о введении финансового оздоровления должно содержать сведения о лицах, предоставивших обеспечение, размере и способах такого обеспечения. При этом судом должнику назначается административный управляющий - арбитражный управляющий, утвержденный арбитражным судом для проведения финансового оздоровления.

2.3. Внешнее управление

Внешнее управление – это процедура банкротства, применяемая к должнику в целях восстановления его платежеспособности. Она вводится арбитражным судом на основании решения собрания кредиторов в случае установления *реальной возможности восстановления платежеспособности должника*. Максимальный срок внешнего управления также составляет 2 года. С даты введения данной процедуры банкротства, прекращаются полномочия руководителя-должника, управление делами должника возлагается на внешнего управляющего, вводится

мораторий на удовлетворение требований кредиторов. Мораторий распространяется на денежные обязательства и обязательные платежи, сроки исполнения которых наступили до введения внешнего управления. Помимо этого, внешний управляющий вправе заявить отказ от исполнения договоров и иных сделок должника в отношении сделок, не исполненных сторонами полностью или частично, если такие сделки препятствуют восстановлению платежеспособности должника или если исполнение должником таких сделок повлечет за собой убытки для должника. Внешний управляющий может также обратиться в арбитражный суд с заявлением о признании сделок должника недействительными.

Планом внешнего управления могут быть предусмотрены следующие меры по восстановлению платежеспособности должника:

перепрофилирование производства,

закрытие нерентабельных производств,

взыскание дебиторской задолженности,

продажа части имущества должника,

уступка прав требования должника,

исполнение обязательств должника собственником имущества должника – унитарного предприятия, учредителями (участниками) должника либо третьим лицом (лицами),

увеличение уставного капитала должника за счет взносов участников и третьих лиц,

размещение дополнительных обыкновенных акций должника,

продажа предприятия должника, замещение активов должника,

иные меры по восстановлению платежеспособности должника.

2.4. Защитный период

Защитный период устанавливается хозяйственным судом с момента принятия заявления о банкротстве должника в целях проверки наличия оснований для возбуждения конкурсного производства и обеспечения сохранности имущества

предприятия-должника. Продолжительность защитного периода не должна превышать трех месяцев. При введении защитного периода хозяйственным судом назначается временный управляющий, а также принимаются меры по обеспечению требований кредиторов.

Меры по обеспечению требований кредиторов, принимаемые хозяйственным судом, помимо мер обеспечения иска предусматривают возможность передачи ценных бумаг, валютных ценностей и иного имущества должника на хранение третьим лицам, а также принятия иных мер, направленных на обеспечение сохранности имущества должника.

После введения защитного периода предприятие-должник вправе продолжать хозяйственную деятельность с учетом следующих ограничений:

органы управления могут совершать сделки и исполнять платежные обязательства только с письменного согласия временного управляющего;

должник не вправе принимать решения:

о реорганизации (слиянии, присоединении, разделении, выделении, преобразовании) или ликвидации должника;

создании организаций, вхождении в организации, выходе из организаций, приостановлении своего членства, принятии (непринятии) в связи с участием в организациях мер, которые могут ухудшить финансовое положение должника;

создании филиалов и представительств;

выплате дивидендов;

выпуске (выдаче, размещении) ценных бумаг;

приобретении у акционеров ранее выпущенных акции;

выходе из состава участников должника – юридического лица.

С момента введения защитного периода хозяйственным судом может быть наложен арест на имущество или установлены иные ограничения по распоряжению имуществом должника. Кроме того:

приостанавливаются производства по делам о взыскании с должника денежных средств и (или) иного имущества;

приостанавливается исполнение документов по имущественным взысканиям, за исключением взыскания задолженности за причиненный вред жизни или здоровью граждан, по выплате алиментов, авторских вознаграждений, выходных пособий и оплате труда

лиц, работающих у должника по трудовому договору (контракту);

запрещается удовлетворение требований учредителя (участника) — юридического лица о выделении доли (пая) в имуществе должника в связи с выходом его из состава учредителей (участников).

2.5. Конкурсное производство

По окончании защитного периода хозяйственный суд рассматривает заявления о банкротстве должника, отчет временного управляющего и при наличии оснований принимает (выносит) один из следующих актов:

решение о банкротстве с санацией должника (решение о санации);

решение о банкротстве с ликвидацией должника (решение об открытии ликвидационного производства);

определение о прекращении производства по делу о банкротстве.

Суд также освобождает временного управляющего от обязанностей, а в случае решения о банкротстве назначает управляющего.

Хозяйственный суд возбуждает *конкурсное производство*, если неплатежеспособность должника имеет устойчивый характер, а также при наличии обстоятельств, свидетельствующих о том, что должник будет не в состоянии исполнить платежные обязательства.

Если имеются доказательства наличия у должника ликвидного имущества, достаточного для удовлетворения требований кредиторов, хозяйственный суд вправе отложить рассмотрение дела о банкротстве, предложив должнику удовлетворить требования кредиторов в установленный срок.

Хозяйственный суд вправе прекратить производство по делу о банкротстве в случаях:

восстановления платежеспособности должника в процессе санации;

заключения мирового соглашения;

удовлетворения всех предъявленных требований кредиторов до принятия решения по делу о банкротстве;

установления ложного банкротства.

Управляющим может быть как физическое, так и юридическое лицо, осуществляющее свои полномочия на основании лицензии. Управляющий может привлекать на договорной основе для обеспечения своей деятельности помощников.

Общий срок конкурсного производства составляет:

при проведении ликвидационного производства - 16 месяцев;

при проведении санации — 22 месяца.

Со дня открытия конкурсного производства для должника наступают следующие последствия:

отстранение от должности руководителя;

управление делами возлагается на управляющего;

досрочное исполнение всех денежных обязательств, а также уплаты ранее отсроченных платежей;

приостанавливается начисление процентов, неустойки и иных санкций;

сведения о финансовом состоянии перестают быть коммерческой тайной;

отменяются ранее принятые меры по обеспечению требований кредиторов, снимаются аресты на имущество;

приостанавливается удовлетворение требований кредиторов по платежным обязательствам;

не допускается зачет взаимных требований должника и кредиторов;

все счета должника в банках и небанковских кредитно-финансовых организациях подлежат закрытию, а остатки денежных средств перечисляются на основной счет;

управляющий может потребовать возврата имущества от третьих лиц, а также признания сделок недействительными;

- иные последствия, предусмотренные **законодательством**.

2.6. Санация

На основе проведенных мероприятий управляющий должен разработать *план санации* предприятия-должника, а в случае отсутствия возможности санации - *план ликвидации* должника.

Санация — это процедура конкурсного производства, предусматривающая переход права собственности, изменение договорных и иных обязательств, реорганизацию, реструктуризацию или оказание финансовой поддержки должнику для восстановления его устойчивой платежеспособности и урегулирования взаимоотношений должника и кредиторов^[4].

Основная цель санации - восстановить платежеспособность предприятия. Для восстановления платежеспособности должника могут приниматься следующие меры:

ликвидация дебиторской задолженности;

исполнение обязательств должника собственником имущества должника - унитарного предприятия или третьим лицом;

предоставление должнику финансовой помощи из специализированного фонда при органе государственного управления по делам о банкротстве;

перепрофилирование производства;

закрытие нерентабельных производств;

продажа части имущества должника;

уступка требования должника;

предоставление должнику в установленном порядке дотаций, субсидий, субвенций;

продажа предприятия должника;

применение иных способов.

По окончании санации проценты, неустойка и другие экономические санкции за неисполнение или ненадлежащее исполнение платежных обязательств, а также суммы причиненных убытков, которые должник обязан уплатить кредиторам по платежным обязательствам, могут быть предъявлены к оплате в размерах, существовавших на дату открытия конкурсного производства, за вычетом сумм, уплаченных в процессе проведения санации.

Планом санации может быть предусмотрена *продажа предприятия*, если она позволяет наиболее эффективно по сравнению с другими мерами достигнуть целей санации и не противоречит государственным или общественным интересам. Продажа производится путем проведения открытых торгов. Управляющий выступает как организатор торгов. Предприятие, не реализованное на первых торгах, может быть выставлено на повторные торги. При согласии собрания или комитета кредиторов предприятие может быть продано без проведения повторных торгов.

В соответствии с законодательством о банкротстве в процессе санации может быть *продана часть имущества* должника на торгах. Торги, как правило, проводятся в форме аукциона. Ограниченно обороноспособное имущество должника может быть продано только на закрытых торгах.

Уступка требований должника может быть осуществлена управляющим с согласия кредиторов путем продажи требований на торгах.

Если расчеты с кредиторами в период санации произведены в установленный срок, производство по делу банкротства прекращается, в противном случае хозяйственный суд принимает решение об открытии ликвидационного производства.

Наиболее радикальным способом санации является реструктуризация, под которой понимается изменение производственной, организационной, социальной, финансовой и иных сфер деятельности предприятия в целях восстановления его рентабельной работы и повышения конкурентоспособности.

2.7. Мировое соглашение

Законодательство о банкротстве предусматривает такую форму урегулирования взаимоотношений кредитора и должника, как *мировое соглашение*. Оно может быть заключено с момента возбуждения хозяйственным судом производства по делу о банкротстве на любой его стадии после погашения задолженности по требованиям первой и второй очереди. Решение о заключении мирового соглашения от имени конкурсных кредиторов принимается собранием кредиторов. Мировое соглашение подлежит утверждению хозяйственным судом.

Мировое соглашение может быть заключено на условиях:

отсрочки и (или) рассрочки исполнения обязательств должника;

уступки требования должника;

исполнения обязательств должника третьими лицами;

перевода долга;

обмена требований кредитора на акции;

удовлетворения требований кредиторов иными способами, не противоречащими законодательству.

Мировое соглашение должно содержать сведения о размерах, порядке и сроках погашения обязательств должника и (или) о прекращении обязательств должника путем предоставления отступного, новацией обязательств, прощением долга либо иными способами, предусмотренными гражданским законодательством.

Полномочия управляющего (временного управляющего) прекращаются со дня утверждения хозяйственным судом мирового соглашения.

Мировое соглашение может быть признано хозяйственным судом недействительным на основании заявления должника, кредитора, уполномоченного органа или протеста прокурора. Однако расторжение мирового соглашения, утвержденного судом, по соглашению между отдельными кредиторами и должником не допускается.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Подводя итог работы над данной курсовой работой, хотелось бы отметить, что экономическая несостоятельность (*банкротство*) – это неплатежеспособность предприятия, имеющая или приобретающая устойчивый характер, признанная хозяйственным судом или правомерно объявленная должником в соответствии с законодательством. А суть его состоит в отсутствии денег у предприятия для оплаты своих обязательств, это состояние финансовой необеспеченности, то есть абсолютное расстройство производственно-хозяйственной деятельности, являющееся причиной разорения и ликвидации предприятия. Также мной были рассмотрены основные признаки банкротства.

Смысл банкротства состоит в том, что из хозяйственного оборота исключаются неплатежеспособные предприятия. Поскольку экономическая несостоятельность одного предприятия сказывается на финансовом положении других субъектов хозяйствования, являющихся его контрагентами, то банкротство позволяет субъектам хозяйствования улучшить свои дела и достичь финансовой стабильности.

В настоящее время основным нормативным документом, регламентирующим процедуру банкротства, является Федеральный закон “О несостоятельности (банкротстве)” от 26 октября 2002 года № 127-ФЗ.

Признаком банкротства юридического лица по новому закону считается неспособность юридического лица удовлетворить требования кредиторов по денежным обязательствам и (или) исполнить обязанность по уплате обязательных платежей, если соответствующие обязательства и (или) обязанности не исполнены им в течение трех месяцев с момента наступления даты их исполнения.

Сам процесс банкротства состоит из ряда сменяющих друг друга процедур: *наблюдения* - процедуры банкротства, вводимой с момента принятия арбитражным судом заявления о признании должника банкротом с целью обеспечения сохранности имущества и проведения анализа финансового состояния должника; *финансового оздоровления* - процедуры банкротства, применяемой к должнику в целях восстановления его платежеспособности и погашения задолженности перед всеми кредиторами; *внешнего управления* - процедуры банкротства, которую арбитражный суд на основании решения собрания кредиторов вводит в целях

восстановления платежеспособности должника с передачей полномочий управления должником внешнему управляющему; *защитного периода* – процедуры банкротства, устанавливаемой хозяйственным судом с момента принятия заявления о банкротстве должника в целях проверки наличия оснований для возбуждения конкурсного производства и обеспечения сохранности имущества предприятия-должника; *конкурсного производства* – процедуры банкротства, проводимой в целях соразмерного удовлетворения требований кредиторов из средств, полученных путем продажи в установленном порядке имущества должника. Также Законодательство о банкротстве предусматривает такую форму урегулирования взаимоотношений кредитора и должника, как *мировое соглашение*. Мировое соглашение должно содержать сведения о размерах, порядке и сроках погашения обязательств должника и (или) о прекращении обязательств должника путем предоставления отступного, новацией обязательств, прощением долга либо иными способами, предусмотренными гражданским законодательством.

СПИСОК ИСПЬЗУЕММОЙ ЛИТЕРАТУРЫ

- 1.Гражданский кодекс РФ, часть 1 от 30 ноября 1994 г. А
- 2.Сборник федеральных и конституционных законов, 1995 , № 2.
- 3.Федеральный закон "О несостоятельности (банкротстве)" N 6-ФЗ от 8.01.98г.
4. ФЗ РФ от 26.10.2002 № 127-ФЗ //
- 5.ФЗ РФ.-2002.-№ 43-ст.4190
- 6.Экономика предприятия: Учеб. пособие / В.П. Волков, А.И. Ильин, В.И. Станкевич и др.; Под общ. ред. А.И. Ильина, В.П. Волкова. М.: Новое знание, 2003. – с. 677
- 7.Степанов В. В. Несостоятельность (банкротство) в России, Франции, Англии, Германии. – М.: Статус, 1999. – с. 204
8. Бандурин В. В., Ларицкий В. Е. Проблемы управления несостоятельными предприятиями в условиях переходной экономики. – М.: Наука и экономика, 1999. – с. 164

9. Грамотенко Т. А. Банкротство предприятий: экономические аспекты. - М.: ПРИОР, 1998. - 176 с.

10. Круглова Н.Ю. Хозяйственное право: Учебное пособие. 3-е издание, переработка и дополнения- М. :Издательство РДЛ, 2006.-832с.